



A Petőfi Népe melléklete
XVIII. évfolyam, 4. szám

GAZDASÁGI ablak

A BÁCS-KISKUN VÁRMEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA KIADVÁNYA

BKMKIK képviseletek:

► 6500 Baja,
Kossuth Lajos u. 2-4.
Tel./fax: 79/520-400
e-mail: bkmkikbaja@t-online.hu

► 6300 Kalocsa,
Búzapiac tér 10.
Tel./fax: 78/566-220
e-mail: bkmkikkalocsa@t-online.hu

► 6400 Kiskunhalas,
Szilády Áron u. 31.
Tel./fax: 77/528-896
e-mail: bkmkikhalas@t-online.hu

Szövetségben a vállalkozókkal

BÁCS-KISKUN Fenntarthatósági szakemberképzés indult három helyszínen a vármegyében

A Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara Szövetségben a vállalkozókkal címmel rendezvénysorozatot indított, amelynek keretében belül workshopokat, üzleti reggeliket, vállalkozói fórumokat és klubokat is rendeznek, valamint képzések is részei a projektnek.

ZSIGMOND ENIKŐ

A cél a vármegye gazdaságilag elmaradottabb területein működő vállalkozások segítése, fejlődésük aktív támogatása – tájékoztatott Mészáros Mónika, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kalocsai képviselő-vezetője a most indult, háromszor 8 órás Fenntarthatósági szakemberképzés első kalocsai alkalmán. Az ingyenes képzés elérhető minden olyan, a környezetét és szakmáját tudatosan építő vállalkozónak, aki a már érzékelt klímaváltozást figyelembe véve tervezi végezni tevékenységét, jövőbeni fejlesztéseit és beruházásait. A képzés nemcsak Kalocsán érhető el, hanem Baján és Kiskunhalason is – mondta.

– Mindannyian látjuk azt, hogy a klímaváltozás milyen hatással van az életünkre, a most induló képzés keretében sok fontos és hasznos információt kapnak a vállalkozások. Például, hogy miként tudják kiküszöbölni vagy mérsékelni a klímaváltozás káros hatásait nemcsak a mezőgazdaságban, hanem az ipar számos területén. A képzés olyan fontos témákat érint, mint például a fenntarthatóság, a klímapi-



Tan Attila előadó. A kalocsai képzés egyre aktuálisabb és népszerűbb a vállalkozók között. Fotó: Zs. E.

tika, az üvegházhatású gázok témaköre, de sok fontos információ fog elhangozni többek között a karbonlábnyom számításáról, Magyarország 2050-ig szóló zöldgazdasági politikájáról, a klímakockázat-elemzéséről, illetve a körforgásos gazdaságról – mondta a képviselő-vezető, akitől még megtudtuk, hogy a most indult

képzésen kívül a rendezvénysorozat keretében további programok is lesznek. A legközelebbi üzleti reggeli témája lesz, hogy a mesterséges intelligencia, mint üzleti asszisztens hogyan használható, hogyan lehet ezzel időt spórolni, miként lehet úgy irányítani egy vállalkozást, hogy a tulajdonos megtalálja az egyensúlyt az üzletember és a

magánember között. Lesz még egy vállalkozói klub az autópárosok számára, ahol az elektromos autók témakörét fogják boncolgatni, ezenkívül az önkormányzatokkal közösen is szeretnének vállalkozói klubot tartani.

A Fenntarthatósági szakemberképzés kalocsai programjának első előadója, Tan Attila klí-

mavédelmi szakértő az egyén felelősségét hangsúlyozta.

– A legfontosabb a felelősség kérdése mind a vállalkozók, mind a magánemberek részéről. A lényeg az, hogy egy szemléletet adjunk és egy olyan jövőképet, ami felé a vállalkozók irányulhatnak. Óriási a kis- és középvállalkozások száma Magyarországon, beszállítóként, alvállalkozóként jelennek meg a nagyvállalkozásoknál, akiknek felelőssége, hogy olyanokat alkalmazzanak, akik képesek betartani a fenntarthatósági elveket – hangsúlyozta Tan Attila. – Ezen a képzésen pénzügyi szempontokat is szeretnénk megvilágítani, gazdasági, IT és műszaki szempontokat, valamint az ESG-nek (a vállalatok fenntarthatósági teljesítményének mérése) az S és a G vonalát, azaz a társadalmi és a gazdasági oldalát – mondta a szakértő, aki az előadásain általánosságban a klímavédelemről és a fenntarthatóság elveiről, valamint az ökoszisztéma kérdéseiről is beszélt.

A szakmai nap további előadói a fenntarthatóság témakörének ismert és gyakorló szakemberei voltak környezetvédelmi, informatikai, gazdasági, társadalmi és humánpolitikai területekről. Fertetics Mandy, aki a fenntarthatósági jelentésírásról adott információkat, Lukovszky János a forrásokról és a gazdasági lehetőségekről. Buzás Zsuzsanna ESG szakember és kollégája, Fodor Zsuzsanna egy érdekes játék, egy fenntarthatósági fejlődés szimuláció keretében modellezett a résztvevőkkel több

kitalált életszerű helyzetet, amelyek megoldása közben megérthették, hogy én nem nyerhetek, ha más közben veszít, ezért mennyire fontos az együttműködés, hogy jól segítsünk egymásnak, valamint a kollaboráció ereje és a fenntarthatóság.

A kalocsai képzésre húsz fő regisztrált a vonzaskörzeteiből, többek között Kiskunfélegyházáról, Kiskőrösről, Hajósról, Ladánybenéről, Páhiból, Soltról.

Nemcsak lakóhely szerint mutatott változatosságot a résztvevők összetétele, hanem a vállalkozások tevékenysége terén is, volt, aki fűrészüzemről, reklámpari cégtől, paprikafeldolgozóból, forgácsolózemből, napelem-rendszereket szerelő vállalkozástól érkezett, de volt közöttük mezőgazdasági szaktanácsadással vagy környezetvédelemmel foglalkozó vállalkozó is. A bemutatkozás során azonban nagyon hasonló gondolatokat fogalmaztak meg, mindannyiukat az inspirálta a képzésen való részvétellel, hogy mélyebb ismereteket szerezzenek a környezettudatos vállalkozásszervezésről, a környezetvédelemről, hogy tudatosan építsék a vállalkozásukat, például az éghajlatváltozás érzékelhető hatásait figyelembe véve tervezni a munkát, a jövőbeni fejlesztéseket és beruházásokat.

A képzés májusban és júniusban folytatódik, a harmadik alkalom végén a képzés zárásaként lehetőség lesz plusz egy óra egyedi és személyes mentorálásra minden résztvevő vállalkozás részére.

Szakoktatókat képeztek tovább a kamarában

KECSKEMÉT Pedagógiai, pszichológiai és egyéb ismereteket is elsajátítottak

Kamarai gyakorlati oktató képzést rendeztek áprilisban a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kecskeméti székházában.

A képzés keretében pedagógiai, pszichológiai és egyéb, szakmai tárgyakkal kapcsolatos ismereteket is elsajátítottak a szakemberek. Mint ismert, a cégek egy része azért kapcsolódik be a kamarai által felügyelt és irányított duális képzésbe, hogy ezzel a munkatársait kiképezze.

A kamarai tanfolyamon részt vevő szakemberek között volt Szabó László, a

kecskeméti Volán Busz Zrt. autóvillamosság szerelője, aki művezetőként dolgozik a cégnél. Lapunknak elmondta, hogy hatnapos képzésen vett részt a kamarai szervezésében. Számára a pedagógiai tantárgy volt a legérdekesebb, mert ennek segítségével könnyebben tudja majd megszólítani a diákokat.

A jövőben hat új középiskolást várnak a cég telephelyére, akiknek a duális képzését felügyeli majd Szabó László. Mint mondta, a „Z” generációt kezelni kihívás, és miközben oktatni kell őket, addig el kell végezni a



A képzésen részt vevő leendő szakoktatók. Fotó: Barta Zsolt

napi feladatokat is. A kamarai gyakorlati oktató képzés keretében három nap elméleti oktatást kaptak a leendő szakoktatók, nyilatkozta lapunknak az oktatást vezető szakmai tréner, dr. Szalai Beáta.

A tanfolyam egyik napja a szakképzés jogi oldaláról szólt, míg két napon át a pedagógiai modul keretében pszichológiai, kommunikációs, konfliktuskezelési, érzelmi intelligenciával, nevelésmóddal kapcsolatos ismereteket tettek szert a leendő gyakorlati szakoktatók. Ezenkívül egy háromnapos tréning is része volt a ké-

zésnek, amelynek keretében készségeket és képességeket fejlesztettek. Nagyon fontos tudniuk a leendő szakoktatóknak, hogyan is viszonyuljanak a „Z” generációs fiatalokhoz. Azaz „municíót kaptak” ahhoz, hogyan és milyen módszerekkel segítsék a gyerekeket. Egy 50 órás képzés során szerezték meg az ismereteket a leendő gyakorlati oktatók – nyilatkozta lapunknak dr. Szalai Beáta.

Felnőttképzési engedélyszám: E/2021/000040

Felnőttképzési nyilvántartási szám: B/2021/000705

Barta Zsolt

HÍRSÁV

TÁJÉKOZTATÁST
TARTANAK

BÁCSALMÁS Bácsalmás Járás vállalkozásainak lehetőségeiről, valamint a GINOP Plusz 2024-ben megjelenő pályázatairól kapnak tájékoztatást azok a járásbeli vállalkozásvezetők, akik részt vesznek a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara által szervezett gazdaságfejlesztési fórumon. A május 22-i rendezvény a „Szövetségben a vállalkozókkal” programsorozat része, amellyel a vállalkozások fejlődését kívánja a kamara támogatni. Jelentkezni a www.bkcmk.hu oldalon lehet.

ULTRAKÖNNYŰ
PÓTKOCSI

BAJA A bajai T.E.T.T. Mérnökiroda Kft. újabb sikeres k+f projektjében a kalocsai BUDAMOBIL-CARGO Kft. által gyártott pótkocsi tömegének csökkentése során a Neumann János Egyetem kutatási eredményeit alkalmazták. A gyártást a kalocsai cég koordinálta, míg a segédberendezések, kisebb részegységek kivitelezéséért a bajai vállalkozás felelt. Létrejött egy ultrakönnnyű pótkocsi prototípus-sorozat, a Composite Ultralight.

PIACNÖVELÉST
TERVEZNEK

KECSKEMÉTI Átadták az Autóflex-Knott Kft. új kecskeméti beruházását. A 800 millió forint értékű fejlesztés az amerikai és az európai piaci részesedés növelését célozta. A nagyobb teljesítményű alkatrészek megmunkálására alkalmas gépek beszerzése, a szigetelés, a napelmelemprogram, a levegőtisztítás, a légkondicionálás bevezetése komoly eredmény.

CSARNOKOT
ÉPÍTETEK

BAJA Csarnokot épített és technológiai fejlesztést vitt végbe mintegy 150 millió forint értékben a MINKER Kft. A főként klímaberendezésekkel foglalkozó bajai cég beruházásában kiemelkedik a környezetvédelem és a digitalizáció. A hőszivattyúnak és a napelmelem rendszernek köszönhetően a gyártás során felhasznált villamos energia jelentős részét kiváltják, a pályázat keretében lehetőség nyílt képzés, szoftver és felhőszolgáltatás igénybevitelére.

Sikeres női vezetők

KISKUNHALAS *A kamara Női Esélyegyenlőségi Klub rendezvénye*

A rendezvényen részt vevő nők a Csipke Hotelben, a „Szövetségben a vállalkozókkal” programsorozat keretében hallgatták az előadást

Női vezetői kommunikáció – avagy hogyan mondjam, hogy elérjem, amit szeretnék? Ezzel a címmel tartott előadást Adamovits Judit okleveles pszichológus a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara Női Esélyegyenlőségi Klub rendezvényén Kiskunhalason, a Csipke Hotelben, a „Szövetségben a vállalkozókkal” programsorozat részeként.

POZSGAI ÁKOS

Nem könnyű egy női vezetőnek egyensúlyozni a női mivolta és a hivatalos munkahelyi érvényesülése között. Ebben kívánt segítséget nyújtani a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara Női Esélyegyenlőségi Klubjának kiskunhalasi rendezvénye, ahol női cégvezetők, vállalkozók vettek részt és hangzott el előadás.

Dr. Vas Edit, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kiskunhalasi képviselőjének vezetője kiemel-

te, hogy a nők általában véve láthatóan hátrányosabb helyzetben vannak a férfiakhoz képest, elég csak megnézni a magasabb vállalati vezetői pozíciókat.

– Egy cégvezető mindenképpen ad egy képet magáról és a vállalkozásról a személységén, a kommunikációján keresztül, éppen ezért nagyon fontos, hogy miként kommunikál, mennyire tud hatékonyan és meggyőzően tárgyalni. Erről szólt az előadás, ahol gyakorlati ötletek, kezelési technikák is elhangzottak – tette hozzá a képviselővezető, aki elmondta azt is, hogy a következő előadás témája a női klub keretében a nők, a karrier és a család lesz. Az előadás azt fogja boncolgatni, hogy a meglévő, kevés számú női vezetőknek harmonikus-e a családi életük, tudják-e azt is olyan magas színvonalon művelni, mint a szakmájukat.

Adamovits Judit okleveles pszichológus egy évtizeden keresztül dolgozott országos

projektekben szakmai mentorként. A munkája során sokszor találkozott azzal, hogy a helytelen kommunikáció mennyire megnehezíti a hétköznapiakat, az információáramlást, a hatékonyságot. Jelenleg napi szinten segíti többek közt a vállalkozókat abban, hogy megtanulják újradefiniálni magukat, megtalálni és felépíteni saját kereteiket, határaikat, ahol magabiztosan mozognak, és képesek legyenek érvényre juttatni saját elképzeléseiket a munkatársaik körében.

– Alapvetően amire én szoktam helyezni a hangsúlyt pszichológusként, és sokat dolgozom ebben a témában, azok az alapok, amik segítenek abban, hogy úgy kommunikáljunk, hogy el tudjuk érni, amit szeretnénk mindenféle manipuláció nélkül, megtaláljuk a módját annak, hogy más emberekkel együtt tudjunk dolgozni. Ehhez kellene a pszichológiai alapok, a saját önismeretünk, ami segít mindezt abban, hogy ez hogyan

működik a legjobban, és hogyan tudjuk a leghatékonyabban mozgatni – magyarázta a szakember, aki kiskunhalasi előadását is erre az indító gondolatmenetre fűzte fel.

Közérthető, egyszerű, jól használható, önreflexzióra készítő és önreflexzióval nagyon jól javítható modell mutatott be a szakember a kiskunhalasi előadásán, ahol többek között beszélt a különböző munkahelyi játszmákról, amik rendszerint két-három ember között zajlanak, de igazából nem visznek előrébb, mégis van belőlük egy fajta nyereség, amitől azonban nem feltétlenül érzik jól magukat az abban részt vevők. A szakember szerint ezekhez a játszmákhoz sokan mégis újra és újra visszatérnek. Ennek okát és azt, hogy ez hogyan akasztja meg a munkát, fejtegette áprilisi előadásában Adamovits Judit pszichológus. A Női Esélyegyenlőségi Klub május 8-i és június 11-i előadásaira még lehet jelentkezni a kamara honlapján keresztül.

Mikor válik
a tulajdonos
örököse
a kft. tagjává?

Dr. Csonka Péter közjegyző tájékoztatása szerint az üzletrész tulajdonjoga – a törvény erejénél fogva bekövetkező (ipso iure) öröklés elvéből következően – a halál időpontjában átszáll az örökösre. Joggal merül fel a kérdés, hogy ezzel együtt bekövetkezik-e az örökös taggá válása is a cégben, vagyis gyakorolhatja-e a tagokat megillető jogokat, szavazhat-e a társaságot érintő ügyekben, illetve terhelke-e az azok a kötelezettségek, amelyek a tagsági jogviszonyból eredeztethetőek?

A Debreceni Ítéltábla egy nemrég ismertett eseti döntésében kimondta: „Az üzletrész tulajdonjoga a halál időpontjában átszáll az örökösre, aki azonban nem válik automatikusan a társaság tagjává.

Az üzletrész tulajdonjoga feltétele a tagsági jogviszony létrejöttének, de nem azonos azzal.” A bíróság indoklásában kifejtette, hogy a Ptk. 7:87. §-a szerint ugyan az örökös az öröklés megnyíltásával a hagyatékot – elfogadás vagy bármely más jogcselekmény nélkül – megszerzi, de a Ptk.-nak ezen rendelkezését a Ptk. gazdasági társaságokra vonatkozó speciális szabályainak figyelembevételével kell alkalmazni. A Ptk. idevonatkozó 3:168. § (2) bekezdése alapján az örökös tagjegyzékbe történő bejegyzésének az is előfeltétele, hogy a társasági szerződés rendelkezéseit közokiratban vagy teljes bizonyító erejű magánokiratban magára nézve kötelezőnek ismerje el.

Ez a nyilatkozat helyettesíti ugyanis a tagváltozással összefüggésben a társasági szerződés módosítását, és eredményezi azt, hogy a más személyek által kötött társasági szerződés az elhunyt tag örökösének a társaságba tagként újonnan belépő személyt is köti. Amennyiben az említett elfogadó nyilatkozatot az örökös nem teszi meg, úgy sem a tagjegyzékbe nem lehet felvenni, sem pedig a cégbíróság nem tarthatja őt nyilván tagként. (Debreceni Ítéltábla Pf.II.20.123/2023/7.)

Marketingtrükkökről hallhattak előadást

BAJA *A tapasztalatok szerint a kudarckerülő üzletemberek nem vizsgálják meg a rossz döntéseiket*

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara országos projektje, a „Szövetségben a vállalkozókkal” programsorozat keretében a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara Digitalizációs és marketing trükkök a gyakorlatban címmel Kiskunhalason, Kalocsán és Baján szervezett workshopokat.

Április 18-án, a bajai Sobri Halászcseréjében megtartott eseményen Ballai Máté IKT tanácsadó, valamint Berta Gergő, a Maximum Business Web és

Marketing Ügynökség ügyvezető tulajdonosa tájékoztatta a jelenlévőket.

Ballai Máté az előadása során kiemelte, a workshop a döntéseinkről és a problémamegoldásokról szól. – Legtöbben úgy állnak neki egy problémának, hogy felteszik a kérdést: hogyan nem lehet megoldani? Meg kell különböztetnünk a jó döntést az eredménytelen döntéstől, mert a vállalkozók itt, Magyarországon kudarckerülők, ezért a döntéseiket nem nézik vissza. Nem vizsgálják meg, hogy miért



Többcsatornás kommunikációval kell rendelkezni

Fotó: Márton Anna

is jutottak el egy bizonyos pontra. Néha már csak azért nem mernek belevágni valami újba, nehogy kudarccal legyen a vége – fogalmazott Ballai Máté.

Berta Gergő, a Maximum Business Web és Marketing Ügynökség ügyvezető tulajdonosa hangsúlyozta: a márciusi üzleti reggelin elméleti oldalról közelítettük meg a marketinget, a weboldal, a digitalizáció egyes lépéseit. Ez az alkalom a workshop részét foglalja. Mélyebben belemergünk a kivitelezésbe, illetve hoztam a 360 fokos pénzter-

melő marketing eszköztárból olyan pontokat, amelyek szerint a gyakorlatban is összerakjuk, hogy milyen marketing csatornán dolgozunk a vállalkozók, szakemberek. Megvizsgálva ezeket a csatornákat, szó lesz az új, 2024–2025-ös marketing trendről, amelynek alapján kijelenthető, hogy többcsatornás kommunikációval kell rendelkezni. Felállítjuk azokat a top 1, 2, 3 csatornákat, amelyek – a Pareto-elv alapján – a bevétel 80 százalékát adják – mondta Berta Gergő szakértő.

M. A.

Mit kell tudni a hibrid autó és az e-autó karbantartásáról?

A Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara Járműipari klubja rendezvényt tart Baján május 15-én, amelynek tematikája a hibridautó és e-autó technológiája, javítása és karbantartása lesz.

Az előadást Tölgyesi Zoltán, a T Bon Car Kft. ügyvezetője tartja majd.

Tasi László, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kézműipari alelnöke, autószerelő mester, a vármegyei iparkamara mestervizsgabizottsági elnöke védnöksége alatt zajló rendezvényen szó lesz a HV akkumulátorról, az inverterről és a hajtásláncról.

Mit lehet mérni az okos és célirányos diagnosztikai eszközökkel? A hibrid-, e-autó javításhoz honnan lehet legálisan, milyen mélységben, nyelven és mennyiért információt szerezni? Ezekre a kérdésekre is választ kapnak mindazok, akik jelentkeznek a kamara Járműipari klubjának május 15-i, bajai rendezvényére.

A bajai SZC Jelky András Technikum és Szakképző Iskolában tartandó díjmentes előadásra a kamara honlapján keresztül lehet regisztrálni.

A hibridautó és e-autó technológiáról, javításról és karbantartásról szóló rendezvény a „Szövetségben a vállalkozókkal” programorozat része, amellyel a kamara szeretné a vállalkozások fejlődését az állandóan változó gazdasági környezetben, a továbbiakban is aktívan támogatni.



Támogatják a képzést

KECSKEMÉT A szakképzett dolgozók oktatása fontos kérdés



A duális képzés információi iránt sokan érdeklődtek a kamarai rendezvényen

Fotó: Barta Zsolt

A duális képzés finanszírozása a gyakorlatban címmel rendezett szakmai képzést a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara a kecskeméti székházában. Az előadó, a korábbi képzések során jól ismert Balog Adrienn mérlegképes könyvelő, közgazdász volt.

BARTA ZSOLT

Nagyon fontos témát tárgyalt a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara rendezésében előadást tartó közgazdász a napokban. Balog Adrienn mérlegképes könyvelő, közgazdász a szakképzési munkaszerződéssel történő tanulói foglalkoztatás finanszírozásának jogszabályi háttéréről tartott ismertetőt cégek, vállalkozások könyvelőinek. A kamara kecskeméti székházában személyesen, illetve online is tehetek fel kérdéseket az előadónak a hallgatók.

Balog Adrienn elmondta, hogy az ideai duális képzés rendszerének finanszírozása az alapvető tematika, amelyet körbejárt az előadása során. Ezen belül kiemelte, hogy azok a cégek, amelyek szeretnék belépni ebbe a rendszerbe, hogyan tehetik meg a csatlakozást. Megemlítette, hogy a duális képzésben nemcsak a tanulók vesznek részt idehaza, hanem azok a felnőttek is, akik adott esetben például egy cégnél dolgoznak. Egy vállalkozásnak ugyanis elemi érdeke az, hogy képezze a dolgozóit, mert így ők olyan tudásra tesznek szert, amelynek eredményeként a cégeknek megfelelő végzettségű munkavállalói lesznek. Hangsúlyozta, hogy megjelent az új biztosított jogviszonykód. Ez nem csak a képzésben résztvevő munkavállalókra érvényes, hanem minden más szakképzési rendszerben tanuló diákra is. Eddig 1101-es volt a bejelentési jogviszonykód. Az új jogviszony a 1131-es kódot kapta meg. A társadalombiztosítás így azonnal különválasztja az ebben a formában tanuló diákokat és dolgozókat. Ez egy változás, akár csak az, hogy 2024. január 1-től belépett a rendszerbe a megváltozott munkaképességű dolgozók adókedvezményének az érvényesítési lehetősége. Ha egy ilyen személyt kívánunk a duális képzés keretében foglalkoztatni a cégek, akkor a jogszabály keretében egy munkanapra jutó adókedvezményt lehet lehívni azon alapszakma esetében, amelyet választottak, azaz nem kell arányosítani az adókedvezményt a napi munkaidőre. A duális képzést a tanulók számára már akár 15 éves kortól is elindíthatja egy cég a szakképzési munkaszerződéssel, mondta Balog Adrienn, majd hozzátette, a duális képzés, a vállalkozások esetében a saját dolgozók ok-

tatása területén is egyre fontosabb lesz. Ez mindenképp annak is köszönhető, hogy a gazdaság fejlődése egyre több, magasabban képzett szakembert feltételez. A vállalkozások a már jól ismert és megbízható dolgozókat képzik sok esetben tovább, amelyhez támogatást ad a képzési rendszer. Január 1-től egy munkahely úgy csatlakoztathatja a dolgozóját a duális képzési rendszerhez, hogy önmaga, azaz a vállalkozás képzőhelylyé válik. Azaz le kell oktatni azt, amit vállalt, így igényelhet majd kedvezményt a cég. Korábban ilyen kikötés nem volt. A cégeknél népszerű a dolgozók képzése.

A duális képzés után járó adókedvezmény érvényesítése szempontjából a szabadság, betegszabadság, táppénz, tanítás nélküli munkanap és a mulasztás eseteinek kérdéseire is választ kaptak az előadáson résztvevők.

Külföldi üzleti ajánlatok magyar cégeknek

Az alábbi üzleti ajánlatokról Tóth Anita, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara külügyi és külkereskedelmi vezetője a 76/501-508-as vagy a 70/702-8401-es telefonszámon ad felvilágosítást.

Egy osztrák cég fém madárházak gyártóit keresi, amelyek nagy hangsúlyt fektetnek a fenntarthatóságra és a termékminőségre. Termékeiket csak az interneten értékesítik, és az aktuális eladási adatok és a piaci trendek alapján választják ki a termékeket.

(BRAT20240329006)

Kiváló minőségű csecsemő, gyermek és női kasmír ruházati cikket gyártó francia cég szeretné újragondolni a gyártást Európában.

(BRFR20240329003)

Egy román vállalkozás több mint 18 éve tevékenykedik az építőipari és lakberendezési anyagok disztribúciójában. Kereskedelmi megállapodást kötne jövőbeli partnereivel, akiknek felkínálja az értékesítési csatornáit és disztribútori szolgáltatásait.

(BRRO20231227010)

Egy egyedi szoftverekre, alkalmazásfejlesztésekre, felhőmegoldásokra, mesterséges intelligenciára és gépi tanulásra specializálódott szlovén szoftverfejlesztő cég új partnereket keres. Testre szabott technológiai megoldásokat kínál, amelyek a digitális képességek fejlesztésére irányulnak. A cég különféle együttműködési modellekre is nyitott, és széleskörű tapasztalattal rendelkezik.

(BOSI20240402004)

Egy román utazási iroda céges és szabadidős turisztikai szolgáltatásokat, valamint munkavállalói ösztönző programokat, rendezvényeket szervez. A társaság olyan külföldi szállodákkal és turisztikai irodákkal kíván szállítói szerződéseket kötni, amelyek területükön szállást és turisztikai szolgáltatásokat kínálnának.

(BRRO20240329001)

Vendéglátás és turizmus klubot tartottak

BAJA Szóts Mónika, a Bajai Hajómalom Egyesület elnöke mutatta be az egyesület múltját, jelenét és jövőjét

A Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara bajai képviselete rendezésében tartották meg a Vendéglátás, turizmus klubot április 25-én délelőtt a Bajai Hajómalom Egyesület Halásznai Miniskanzénjében.

A rendezvényen a Szövetségben a vállalkozókkal projekt részeként szeretnék támogatni a vállalkozások fejlődését az állandóan változó gazdasági környezetben.

A programot korábban Gasztró klub néven szervezték, először egy határon át-

nyúló pályázatból valósult meg.

- A program arról szólt, hogy mindig találunk egy aktuális témát, ami a vendéglátóknak, a turizmussal foglalkozóknak fontos, és hívtunk előadókat, akik részletes tájékoztatást adtak az adott kérdéskörben. Idén a Szövetségben a vállalkozókkal projektben a vendéglátás és turizmus égisze alatt rendezzük a klubot. A Gasztró klub tematikáját átültettük az új projektbe, és erre vártuk a vendéglátásban és turizmusban dolgozó szakembereket. Őket hívtuk



A Bajai Hajómalom Egyesület Halásznai Miniskanzénjében találkoztak

most a klubrendezvényünkre – nyilatkozta a kereskedelmi és iparkamara bajai képviseletvezetője, Györök-né Mészáros Eszter.

A rendezvényen Szóts Mónika, a Bajai Hajómalom Egyesület elnöke mutatta be az egyesület múltját, jelenét és jövőjét, részvételét Baja és környéke turizmusának fejlődésében.

- A cél az, hogy megismerjünk akár a kollégákkal, akár a környékbeli gasztronómiában jártas szakemberekkel a létezésünket, és azt a sokféle lehetőséget, amit kínál egy Halásznai

Miniskanzén a két kemencével és a fedett területeivel. Mi több alkalommal nemzetközi tábort is rendezünk, itt a hagyományos ételkészítést is be szoktuk mutatni akár diákok, akár felnőttek részére, kezdve a kovászos kenyér dagasztásától a legbonyolultabb ételekig, ami szabad tűzön, bográcsban, illetve kemencében elkészíthető - mondta lapunknak az elnök.

A rendezvény résztvevői meglátogatták a Halásznai Miniskanzént is a Türr kilátó melletti gyönyörű környezetben.

Márton Anna

A Kunszentmiklósi járás vállalkozóit várják a fórumra

Időt is nyerhetnek

KALOCSA A mesterséges intelligenciáról szolt az egyik előadás

A „Szövetségben a vállalkozókkal” elnevezésű vállalkozásfejlesztési projektsorozat részeként a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara (BKMKIK) gazdaságfejlesztési fórumot rendez a Kunszentmiklósi járásban május 8-án.

A rendezvényen a vállalkozók tájékoztatást kapnak az aktuális gazdasági folyamatokról, eseményekről, célokról, tapasztalatcserét folytathatnak a térség más vállalkozásvezetőivel, elmondhatják a gazdasági környezetüket terhelő problémákat, megoldási javaslatokat kérve a kamara szakértőitől, illetve a gazdasági kormányzattól.

A BKMKIK a kunszentmiklósi Polgármesteri Hivatalba várja a térség vállalkozóit. Köszöntőt mond Kurdi Viktor, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara általános alelnöke, valamint Károlyi Mónika Katalin, Kunszentmiklós város jegyzője. A magyar gazdaság rövid és középtávú lehetőségei címmel dr. György László kormánybiztos a Nemzetgazdaság Minisztérium részéről tart előadást.

Ezt követően szakmai konzultációval folytatódik a program, amelynek a moderátora Farkas-Varga Éva, a Makronóm Intézet munkatársa lesz. A program ebédrel zárul. A rendezvényen történő részvétel díjmentes, de regisztrációhoz kötött. Regisztrálni a www.bkmmkik.hu honlapon lehet május 3-ig.



A résztvevők arról is hallhattak tanácsokat, hogyan kell jól vezetni egy vállalkozást

Kalocsán folytatódott a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara „Üzleti reggeli” elnevezésű rendezvénysorozata, amelynek egyik izgalmas előadása a mesterséges intelligencia térhódításáról szolt. A résztvevők arról is hallhattak tanácsokat, hogyan kell jól vezetni egy vállalkozást, és miként lehet megtalálni az egyensúlyt az üzletember és a magánember között.

TAPODI KÁLMÁN

Üzlet, ember, mesterséges intelligencia és a siker voltak a fő elemei azoknak az előadásoknak, amelyekre az iparkamara helyi képviselőitnek Búzapiac téri rendezvénytermébe várták a hallgatóságot.

Mészáros Mónika képviselő-vezető elmondta, a kalocsai rendezvény része annak a sorozatnak, amelyekkel szeretnék a vállalkozások fejlődését az állandóan változó gazdasági

környezetben, a továbbiakban is aktívan támogatni. Mint elhangzott: a „Szövetségben a vállalkozókkal” sorozat keretében ez már a hatodik olyan összejövetelük, amikor fórumok, klubok, képzések keretében segítik a vállalkozásokat.

Borzai László, a Fürkész Holding Kft. vezető trénerre „Siker vagy értékes üzletEMBER?”, avagy hogyan vezessük jól vállalkozásunkat, hogyan találjuk meg az egyensúlyt az üzletember és a magánember között címmel tartott előadást. A szakember saját tapasztalatait is megosztva úgy vélekedett, hogy „a cégek mindenre odafigyelnek, csak az emberre nem”. – Kezdd kiveszni az emberi gondoskodás – állapította meg Borzai László, aki hangsúlyozta: „az embereket is karban kell tartani, és saját magunkra is ügyelni kell.”

A humán erőforrás-fejlesztés kapcsán kifejtette, hogy a tanu-

lás versenylőnyt jelenthet, és jól kell banni a bennünk lévő tehetséggel. – Mindenkinek azt kell csinálni, amire született – jelentette ki az előadó, aki az ismert mondást is idézte: „Válassz olyan foglalkozást, amit szeretsz, és soha többé nem kell dolgoznod!” Borzai László egy másik motiváló gondolatot is megosztott az előadása végén: „Ha nem élvezed az út pillanatait, mit sem ér a cél, ha elérted!”

„Mesterséges intelligencia mint üzleti asszisztens, növekedésre optimalizáltan!” címmel tartotta előadását a kamarai rendezvényen Bali Endre, a Tandófer Informatikai Kft. ügyvezetője és tulajdonosa.

Az ember és a technológia viszonyával kapcsolatban felidézte az ipari forradalmak korát, hozzátéve, hogy a ma élők is részesei egy ipari forradalomnak, amelyben a mesterséges intelligencia régóta jelen van.

Mint elhangzott: a technológia fejlődése jelentős volt az elmúlt harminc év során hazánkban is, de a felmérések szerint a digitális fejlettségben Magyarország jelenleg csak a 19. helyen áll az Unióban. A mesterséges intelligencia szinte az élet minden területére beszivárgott. A szöveg- és adatbázisok létrehozása mellett már a képgenerálásra, videóképzésre is alkalmas, akár zenét is lehet előállítani a segítségével. Bali Endre szerint a kis- és középvállalkozások sikeréhez nagyon hasznos lehet a mesterséges intelligencia, aminek segítségével időt is lehet nyerni.

– A mesterséges intelligencia mint üzleti asszisztens „gyógyszer és vitamin” egyben a cégnek – mondta az üzleti folyamatok automatizálása kapcsán Bali Endre. A vállalkozások nagyon sok területen használhatják a mesterséges intelligenciát, ami a későbbi sikerek kulcsa is lehet.

Kecskeméten találkoznak a török üzletemberekkel

Török üzleti delegáció érkezik május 9-én Kecskemétre, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara székházába. Az üzleti találkozó kiváló lehetőséget kínál a vármegyei vállalkozásoknak a kapcsolatfelvételre, illetve a török piacra jutásra.

Kiemelten az alumíniumgyártás, a bútorgyártás, a számítástechnikai tevékenység, a web-laptervezés és -üzemeltetés, a fémmegmunkálás, szerszám-gépgyártás, a gépjárműalkatrész kis- és nagykereskedelem, a lakó- és nem lakóépület építése, kivitelezése, az építőmesteri munkák, az útépités, az ékszer-kiskereskedelem, a gépjárműipar, az oktatás, valamint az üzemanyag-kereskedelem üzleti képviselőit hívja és várja a kamara a B2B találkozóra. Törökország Európa egyik legnagyobb gazdasága, a kétoldali kereskedelmi forgalom volumene tavaly – 18%-os növekedést produkálva – 4,3 milliárd dollár volt.

A török delegáció a Kocaeli Kereskedelmi Kamara szervezésében utazik hazánkba egy tavalyi sikeres kapcsolatfelvételt követően. A kamarai rendezvényen a részvétel térítésmentes, de előzetes regisztrációhoz kötött. A részvételi, illetve tárgyalási szándékot a kamara honlapján keresztül lehet jelezni. Ungváncsak a bkmmkik.hu portálon található a részletes program, valamint a kezdési időpont.



GAZDASÁGI *ablak*

A Petőfi Népe és a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kiadványa
SZERKESZTŐK:
Barta Zsolt, Gaál József, Sipos Zsolt
KÉSZÜLT:
Mediaworks Kiadó és Nyomda Kft., Budapest
ISSN 3004-2186 (NYOMTATOTT)

Még több pénz juthat el a vállalkozókhoz

MAGYARORSZÁG A Széchenyi Kártya Program segíti a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások finanszírozását

A Magyar Közlöny 2024. évi 40. számában megjelent a kormány 1084/2024. (IV. 3.) Korm. határozata a Széchenyi Kártya Program keretében adható támogatások nyújtására vállalkozó kötelezettségek felső korlátjáról szóló 1260/2023. (VI. 29.) Korm. határozat módosításáról, amely alapján 300 milliárd forinttal kerül megemelésre a Széchenyi Kártya Program kötelezettségvállalási kerete. A Széchenyi Kártya Program már több mint két évtizede

segíti a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások finanszírozási szükségleteinek kielégítését, amely jelenleg is rendkívül kedvező, a futamidő végéig fix, 5 százalékos kamattal mellett biztosít forrást a hazai kkv-k számára.

Magyarország kormányának jelenlegi döntésének értelmében a Széchenyi Kártya Program keretében adható támogatások nyújtására vállalkozó kötelezettségek felső korlátját további 300 milliárd forinttal, összességében 1700



A kártyát rendkívül kedvező feltételekkel érhetik el a kkv-k

milliárd forintra növeli, az alábbi konstrukciók igénybevétele esetén:

1. Széchenyi Kártya Folyószámlahitel és ezen belül Széchenyi Turisztikai Hitel
2. Széchenyi Likviditási Hitel
3. Széchenyi Beruházási Hitel és ennek részét képező Agrár Széchenyi Beruházási Hitel
4. Széchenyi Lízing
5. Széchenyi Mikrohitel
6. Széchenyi Kártya Klasszik (újjonnan nem igényelhető)

A 2023 elején elindult Széchenyi Kártya Max

Plusz Program keretében 2024. március 31-ig közel 65 ezer hitelkérelem került befogadásra mintegy 2600 milliárd forint értékben, amelyből a leszerződött hitelek állománya 1600 milliárd forintot tesz ki.

Bács-Kiskun vármegyében a 4 kereskedelmi és iparkamarai irodában lehet igényelni Széchenyi Kártyát az ügyfélszolgálatok teljes nyitvatartási idejében. A nagy tapasztalattal rendelkező munkatársak gyors és hatékony ügyintézését garantálnak.